

## COMUNICATO STAMPA

### IL CONSIGLIO DI AMMINISTRAZIONE HA APPROVATO IL BILANCIO CONSOLIDATO E IL PROGETTO DI BILANCIO DELLA CAPOGRUPPO AL 31 DICEMBRE 2017

*Risultati sopra le attese e primo dividendo nella storia di Retelit*

*Decisa crescita di tutti gli indicatori economico finanziari: utile netto oltre €11 milioni*

*Forte generazione di cassa netta industriale*

*Concluso con successo il turnaround ed esteso il Piano Industriale al 2022 con previsione di forte crescita*

- Ricavi pari a €65,4 milioni in miglioramento del 32% rispetto a €49,6 milioni dell'esercizio precedente
- Continua la crescita dell'EBITDA<sup>1</sup> che si attesta a €26,9 milioni in aumento dell'85% rispetto ai €14,6 milioni del 2016 - *EBITDA margin* 41,2% rispetto al 29,4% del 2016
- Forte miglioramento in termini di Risultato Operativo (EBIT) che passa a €12,2 milioni dai €2,2 milioni del 2016
- Utile netto in forte ascesa a €11,4 milioni, quasi quadruplicato rispetto al risultato di €2,9 milioni registrato nel 2016
- Risultati positivi confermati a livello trimestrale: ricavi +63% YoY a circa €21,1 milioni e EBITDA positivo per €11,0 milioni
- PFN positiva per €33,4 milioni rispetto ad una PFN positiva per €8,1 milioni al 31 dicembre 2016
- Proposta la distribuzione di un dividendo ordinario da utili dell'esercizio 2017 pari a €0,020 per azione, e corrispondente a un *pay-out* di circa il 35% sull'utile netto di Retelit S.p.A.
- Approvazione del Piano Industriale 2018-2022, basato su una crescita organica, con miglioramento dei target reddituali, patrimoniali e finanziari al 2022:
  - Fatturato atteso tra €99-104 milioni
  - EBITDA tra €48-51 milioni
  - PFN (net cash) positiva tra €155-160 milioni
- **Guidance 2018: fatturato atteso tra i €67 e €71 milioni, EBITDA tra gli €24 e €28 milioni, investimenti nel range €28 e €31 milioni e una PFN positiva compresa tra i €37 e i €40 milioni**

Milano, 15 marzo 2018 – Il Consiglio di Amministrazione di Retelit S.p.A. (“Retelit” o la “Società”), riunitosi in data odierna, ha esaminato e approvato i risultati consolidati di Gruppo e il progetto di bilancio di Retelit al 31 dicembre 2017.

<sup>1</sup> Indicatore Alternativo di Performance: L'EBITDA (*Earning Before Interest Taxes Depreciations and Amortizations* – Margine Operativo Lordo) rappresenta un indicatore alternativo di performance non definito dagli IFRS ma utilizzato dal management della società per monitorare e valutare l'andamento operativo della stessa, in quanto non influenzato dalla volatilità dovuta agli effetti dei diversi criteri di determinazione degli imponderabili fiscali, dall'ammontare e caratteristiche del capitale impiegato nonché dalle relative politiche di ammortamento. Tale indicatore è definito per Retelit come Utile/(Perdita) del periodo al lordo degli ammortamenti e svalutazioni di immobilizzazioni materiali e immateriali, degli oneri e proventi finanziari e delle imposte sul reddito.

**Il Presidente di Retelit Dario Pardi, ha commentato:** *“Siamo orgogliosi di poter annoverare, anche per il 2017, un risultato eccezionale, frutto di una strategia di crescita che fa seguito ad un percorso di sviluppo che ha contrassegnato gli ultimi anni. Questo appena concluso è anche l’ultimo anno del nostro mandato: un triennio di grande rilancio, in cui l’attuale squadra manageriale è stata impegnata in un processo di risanamento economico/finanziario e di riposizionamento sul mercato nazionale ed internazionale. Quando nel 2015 abbiamo ricevuto in consegna le redini del Gruppo, abbiamo assunto con determinazione la decisione di scommettere sul futuro. Oggi abbiamo le prove fattuali che quello che poteva apparire un obiettivo sfidante, considerando la situazione economica, patrimoniale e anche reputazionale del Gruppo, si è tramutato in risultati positivi, per l’azienda, i suoi stakeholder e per il Paese, che ha guadagnato un protagonista in un settore e in un mercato in grande sviluppo. Risultati che hanno reso possibile, per la prima volta nella storia di Retelit, la proposta di erogazione di un dividendo. Guardiamo pertanto con fiducia al prossimo futuro in cui il Gruppo, concluso il processo di turnaround e raggiunto un elevato livello di solidità finanziaria e di profittabilità, possa procedere con successo nel suo percorso di crescita”.*

*“I numeri che caratterizzano questo esercizio – continua Federico Protto, Ad e Direttore Generale di Retelit- sono sintomatici di un lavoro di concertazione di capacità manageriali interne e lungimiranza imprenditoriale. Retelit ha radicalmente cambiato rotta incentrando la sua azione su leve di crescita precise: innovazione, internazionalizzazione e un modello di business capace di attrarre l’interesse di nuovi e efficaci partner, e in questo caso il completamento del sistema in cavo sottomarino AAE-1 nei tempi previsti e la sua commercializzazione nonché gli accordi di collaborazione con player globali parlano chiaro. Una progressione incessante che continuerà con le attività previste dal Piano Industriale 2018-2022, costruito in continuità, su cui verrà innestata una crescita inorganica tramite acquisizioni, che l’accresciuta capacità finanziaria e reputazione della Società rendono possibile.”*

**PRINCIPALI RISULTATI ECONOMICO-FINANZIARI CONSOLIDATI AL 31 DICEMBRE 2017**
DATI DI SINTESI CONSOLIDATI

	2017 (valori in migliaia di euro)	2016	var.
Valore della produzione	<u>65,374</u>	<u>49,592</u>	31.83%
Valore aggiunto (1)	<u>33,385</u>	<u>20,930</u>	59.51%
Margine operativo ante ammortamenti, accantonamenti a fondo, oneri finanziari e imposte (EBITDA)	<u>26,904</u>	<u>14,576</u>	84.57%
Risultato operativo (EBIT)	<u>12,228</u>	<u>2,172</u>	463.13%
Risultato prima delle imposte	<u>11,771</u>	<u>2,882</u>	308.41%
Utile / (perdita) d'esercizio	<u>11,375</u>	<u>2,865</u>	297.09%
Margine netto percentuale (2)	17.4%	5.8%	
Patrimonio netto di pertinenza degli azionisti della Capogruppo	146,474	135,357	8.21%
Organico medio	<u>n. 76.8</u>	<u>n. 76.6</u>	0.26%

(1) differenza tra valore della produzione e acquisti di materie prime, servizi esterni e altri costi operativi

(2) Utile/(perdita) d'esercizio/valore della produzione

CONTO ECONOMICO

I **Ricavi consolidati** del Gruppo Retelit per l'esercizio 2017 si attestano a €65,4 milioni, in crescita del 32% rispetto ai €49,6 milioni dell'esercizio precedente. I ricavi da servizi di telecomunicazione crescono del 22% attestandosi a €48,6 milioni rispetto a €39,8 milioni nel 2016, i ricavi su concessioni diritti d'uso e manutenzione di rete evidenziano un incremento del 30% a €10,8 milioni rispetto a €8,3 milioni nel 2016, beneficiando principalmente dei nuovi collegamenti in fibra ottica ai siti degli operatori mobili rilasciati nel periodo. I ricavi consolidati includono altri proventi di natura non ricorrente pari a €1,7 milioni relativi alla vendita di capacità sul sistema in cavo sottomarino AAE-1.

**I ricavi dell'attività caratteristica** sono pari a €62,9 milioni in crescita del 30% rispetto a €48,4 milioni del 2016 ed evidenziano un andamento molto positivo in tutti i mercati.

Durante il 2017 l'attività commerciale ha registrato **nuovi ordini pari a €106,3 milioni** (misurati sulla durata complessiva del contratto – *Total Contract Value o TCV*), superiori rispetto agli obiettivi del piano industriale e più che raddoppiati rispetto ai €44,8 milioni generati nel 2016 principalmente grazie all'accelerata commercializzazione del sistema in cavo sottomarino AAE-1.

**Il margine operativo lordo (EBITDA)** realizzato nel 2017 è stato pari a €26,9 milioni in crescita dell'85% rispetto al corrispondente valore del 2016 pari a €14,6 milioni, con un EBITDA *margin* del 41,2% in crescita rispetto al 29,4% del 2016. Tale crescita, superiore agli obiettivi di piano, è stata possibile grazie all'incremento dei ricavi e al miglioramento del suo *mix* anche dovuto alla commercializzazione del sistema in cavo sottomarino AAE-1, e alla conseguente ottimizzazione dell'infrastruttura.

**Il risultato operativo (EBIT)** cresce del 463% a €12,3 milioni rispetto ai €2,2 milioni del 2016.

Anche quest'anno, come già per i bilanci 2015 e 2016, i processi di verifica dei valori recuperabili patrimoniali al 31 dicembre 2017 secondo il criterio della stima del *value in use* ai fini dell'*impairment test* non hanno evidenziato criticità. Nello specifico, il valore recuperabile dell'infrastruttura di rete e il valore dell'investimento nel sistema in cavo sottomarino AAE-1 sono stati verificati separatamente e per tale processo la Società si è avvalsa dell'assistenza di una primaria società di *advisory*.

**L'utile netto** si attesta a €11,4 milioni, quasi quadruplicato rispetto ai €2,9 milioni del 2016.

#### ANDAMENTO NEL QUARTO TRIMESTRE 2017

€000	Q1 2016	Q2 2016	Q3 2016	Q4 2016	Q1 2017	Q2 2017	Q3 2017	Q4 2017
<b>TOTALE RICAVI</b>	12.402	12.165	12.057	12.968	13.561	16.506	14.206	21.102
<b>EBITDA</b>	3.401	3.706	3.523	3.946	4.157	6.733	5.017	10.997
<b>EBIT</b>	416	626	383	747	991	3.210	1.123	6.904

Nel quarto trimestre 2017 il totale dei ricavi e proventi operativi si è attestato a €21,1 milioni in crescita del 63% rispetto ai circa €13 milioni del quarto trimestre 2016. Tale incremento è principalmente da attribuire a ricavi relativi alla commercializzazione del sistema in cavo sottomarino AAE-1 che ha generato ricavi per €3,6 milioni.

L'EBITDA registra un incremento record del 179% a €11,0 milioni rispetto allo stesso periodo del 2016 grazie all'andamento dei ricavi e ad un suo migliorato *mix* dovuto in particolar modo alla sovra menzionata commercializzazione del sistema in cavo sottomarino AAE-1. L'EBIT di periodo chiude l'anno a €6,9 milioni, miglior risultato trimestrale di sempre e confermando il *trend* trimestrale positivo già registrato nei periodi precedenti.

## STATO PATRIMONIALE

La posizione finanziaria netta positiva risulta in miglioramento a €33,4 milioni rispetto ai €8,1 milioni del 31 dicembre 2016, e rispetto al range di €20-23 milioni della *guidance* 2017 grazie all'accordo strategico siglato con un primario player asiatico di telecomunicazioni. Le disponibilità liquide del Gruppo ammontano a €65,9 milioni di Euro rispetto a €19,5 milioni al 31 dicembre 2016.

Nel 2017 gli investimenti complessivi, al lordo di disinvestimenti, plusvalenze ed effetti monetari, ammontano a €32,2 milioni di cui €19,0 milioni in infrastruttura e €13,2 milioni in relazione all'Area Strategica AAE-1.

Gli investimenti in infrastruttura fisica, pari a €19,0 milioni, si riferiscono principalmente alla realizzazione dei collegamenti clienti, al potenziamento della rete metropolitana e di *backhaul*. Altri investimenti significativi hanno riguardato le espansioni, per il collegamento di alcuni *Data Center* in Lombardia e l'espansione della propria rete *Carrier Ethernet* presso alcuni siti strategici per il segmento *Business*. Il numero di siti raggiunti dalla fibra è aumentato del 16% passando da 2.998 a fine 2016 a 3.486 a fine 2017, di cui 40 *Data Center* di altri operatori, 15 *Data center* di proprietà, 2.303 siti cliente, 681 torri di telecomunicazione e 447 *cabinets*. L'acquisizione delle nuove tratte di *backbone* nel sud Italia e verso Marsiglia, tramite la sottoscrizione di accordi di *dark fiber* in IRU, ha determinato la maggior parte dell'incremento dell'estensione dell'infrastruttura di rete, aumentata di 2.742 km rispetto alla fine del 2016, raggiungendo 12.568 km, di cui 2.444 km in ambito urbano.

Su un totale stimato in circa €55,9 milioni nel sistema in cavo sottomarino AAE-1, l'investimento al 31 dicembre 2017 ammonta a €54,3 milioni, di cui:

- €39,4 milioni (\$45,0 milioni) di investimento relativo alla partecipazione al consorzio AAE-1, integralmente effettuato.
- €2,1 milioni relativi alla realizzazione della *landing station* di Bari,
- €3,6 milioni, relativo ad altre *landing station* e collegamenti AAE-1 (oggetto di un analogo rimborso nella misura di \$4,0 milioni da parte del Consorzio, non comportando pertanto un'uscita di cassa)
- €9,2 milioni relativi all'infrastruttura di rete Italiana.

Relativamente all'investimento residuo di €1,6 milioni si segnala che è principalmente ascrivibile agli investimenti sul *backhaul* italiano che la società ha previsto di effettuare nell'arco temporale del proprio piano industriale 2018-2022.

\*\*\*\*

## **ANDAMENTO DELL'ATTIVITÀ OPERATIVA**

Il segmento **Wholesale Internazionale** rappresenta, con 74 Clienti attivi fra *carriers* Internazionali ed OTT (*Over The Top*), il 45% dei ricavi del Gruppo e il 59% dell'ordinato totale registrati nel 2017. Nel corso dell'esercizio i ricavi sono cresciuti del 33% a €28,5 milioni e gli ordini del 327% a €63,2 milioni. In sinergia con la strategia del sistema in cavo sottomarino AAE-1 di espansione verso nuovi mercati e nuovi player, inoltre, sono aumentate le attività di posizionamento e di sviluppo opportunità sul mercato degli OTT, con una proposizione di valore che mira ad attrarre i contenuti di questi verso i *Data Center* Italiani, collegati alla rete in fibra di Retelit. Dalla sua entrata in funzione, avvenuta il 22 giugno 2017, **il sistema in cavo sottomarino AAE-1** partecipa ai ricavi del *Wholesale* internazionale con un contributo pari al 7% dei ricavi totali del Gruppo, mentre il relativo dato di

ordinato è pari alla data odierna a €51,9 milioni pari al 49% dell'acquisito del Gruppo, di cui la parte preponderante si riferisce all'accordo commerciale siglato a dicembre con un primario player asiatico di telecomunicazioni.

Il segmento **Wholesale Nazionale** con 129 Clienti attivi fra *Carriers* nazionali, Operatori Mobili, OLO, xSP e *multiutilities*, rappresenta il 39% dei ricavi e circa il 24% dell'ordinato totale. I ricavi nel periodo sono cresciuti del 17% a €24,1 milioni e gli ordini del 9% a €25,7 milioni. Si conferma il posizionamento verso gli operatori di rete mobile (infrastruttura a supporto dello sviluppo del 4G e 5G, sia operatori consolidati sul mercato italiano che nuovi entranti), di rete fissa e verso gli operatori ICT (*System Integrator*) e *New Media*.

Nel 2017 l'attività sul segmento **Business**, con 194 clienti attivi, ha registrato un forte impulso e una crescita del fatturato pari al 64% a €10,3 milioni e degli ordini al 171% a €17,4 milioni, grazie all'attuazione di una serie di iniziative mirate, lo sviluppo di nuovi servizi basati sulla piattaforma Cloud, tra cui la *cyber security in Cloud*, e l'arricchimento dei servizi di *Data Center* con il programma di *Partnership "Smart SaaS Program"* rivolto a società che sviluppano soluzioni innovative rivolte al mercato *Business*, come IoT e applicazioni per la *Digital Transformation*. Il mercato sfrutta inoltre il *driver* dell'attuale domanda di banda ultralarga. Il mercato *Business* rappresenta ormai il 16% dei ricavi e il 16% dell'ordinato totale.

\*\*\*\*

#### **PRINCIPALI RISULTATI ECONOMICO-FINANZIARI DELL'ESERCIZIO 2017 DI RETELIT S.P.A.**

I ricavi della Capogruppo Retelit S.p.A. registrano una crescita pari al 178% posizionandosi a €6,3 milioni rispetto a €2,3 milioni registrati nel 2016. Il risultato operativo (EBIT) è in miglioramento seppur negativo per €2,4 milioni rispetto al risultato negativo di €3,5 milioni del 2016 (+29%). L'utile netto complessivo di periodo è pari a €9,6 milioni rispetto alla perdita di €4,1 milioni del 2016.

\*\*\*\*

#### **PRINCIPALI FATTI DI RILIEVO AVVENUTI NELL'ULTIMO PERIODO**

In data 12 dicembre 2017 è stato sottoscritto un accordo commerciale, successivamente perfezionatosi in data 28 dicembre, con un primario player asiatico di telecomunicazioni, per la vendita di 1,1 Tbps di capacità sottomarina sul cavo AAE-1 con durata ventennale.

In data 29 dicembre 2017 il Gruppo ha effettuato l'utilizzo dell'intera linea B di credito per €9 milioni relativamente al contratto di finanziamento stipulato dalla controllata e-via con un *pool* di primarie banche la cui data di disponibilità era stata estesa dal 24 marzo al 29 dicembre 2017.

\*\*\*\*

#### **PRINCIPALI FATTI DI RILIEVO SUCCESSIVI ALLA CHIUSURA DEL PERIODO**

In data 25 gennaio 2018 la Società ha esteso la sottoscrizione con lo stesso *pool* di banche finanziatrici dell'*Interest Rate Swap (IRS) plain vanilla* già sottoscritto il 4 aprile 2017 anche ai €9 milioni pari al 100% della linea B internamente utilizzata il 29 dicembre 2017. Si ricorda che l'IRS in questione è un prodotto derivato non

speculativo a copertura delle variazioni future del tasso di interesse sul finanziamento per totali €30 milioni relativi al 100% delle linee A e B.

In data 12 febbraio 2018 il consigliere Stefano Borghi ha comunicato le proprie dimissioni dalla carica di Consigliere di Amministrazione di Retelit S.p.A. ed e-via S.p.A. con efficacia immediata. Il Consiglio di Amministrazione di Retelit S.p.A. ha sin qui deliberato di non procedere alla nomina per cooptazione di un nuovo amministratore a seguito delle dimissioni del consigliere Stefano Borghi.

Come già reso noto al mercato il 21 febbraio 2018, il Consiglio di Amministrazione della controllante e-via S.p.A. ha invece provveduto alla cooptazione del consigliere Valentino Bravi attuale vicepresidente del Consiglio di Amministrazione di Retelit S.p.A..

In data 5 marzo 2018 il Gruppo ha annunciato l'espansione della propria rete internazionale con l'inserimento di nuove tratte di capacità in Asia e in Europa per totali 160 Gbps.

\*\*\*\*

## PREVEDIBILE EVOLUZIONE DELL'ATTIVITÀ PER L'ESERCIZIO IN CORSO E PIANO INDUSTRIALE 2018-2022

Nel triennio 2015-2017 il *Management* si è focalizzato sul risanamento economico ed il riposizionamento sul mercato nazionale ed internazionale del Gruppo Retelit completando con successo la fase di *turnaround*. Con il nuovo Piano Industriale 2018-2022 si apre una nuova fase rivolta allo sviluppo e all'espansione attraverso una crescita organica su cui si innesterà una crescita inorganica tramite acquisizioni per accelerare il processo e che costituirà ulteriore upside al piano in oggetto. Tale sviluppo è reso possibile dal raggiungimento di una solidità finanziaria.

In un'ottica di continuità con l'attuale strategia, il piano prevede una crescita organica attraverso l'ulteriore sviluppo del segmento *Business* e l'acquisizione di quote di mercato nei segmenti *Wholesale* Nazionale ed Internazionale, facendo leva sul sistema in Cavo AAE-1 e le *partnership* internazionali.

Per la prima volta nella storia del Gruppo Retelit, il nuovo piano prevede lungo l'intero orizzonte l'erogazione di un dividendo ordinario con un *pay-out* stimato tra il 15-35% dell'utile netto consolidato.

La **crescita organica** prevista dal Piano si sviluppa lungo le seguenti direttrici:

1. **Forte impulso al segmento *business***, il cui mercato è previsto crescere ad un CAGR 2016-2020 del 7%, attraverso l'offerta di una soluzione unica e integrata con una gamma di servizi ad alta affidabilità basata su una infrastruttura proprietaria consolidata che comprende: *Cyber Security Control Room*, *Application Performance Monitoring* (APM – SDWAN), *Cloud*, Connettività Internazionale e *Data Centers*. La crescita avverrà anche con lo sviluppo di *partnership* per la vendita di soluzioni integrate ed il potenziamento della struttura di vendita diretta e indiretta.
2. **Moderata crescita nel *Wholesale* nazionale e internazionale**, mercati sostanzialmente stabili che si prevedono crescere rispettivamente dell'2% e del 4% nell'arco temporale 2016-20, attraverso l'acquisizione di quote di mercato dei diretti concorrenti grazie al presidio di importanti clienti quali primari operatori di telecomunicazioni mobili, alla maggiore competitività sui prodotti/servizi e una

presenza capillare in aree su cui sono previsti importanti investimenti (BUL, FTTN). Facendo leva sul sistema in cavo sottomarino AAE-1, Retelit giocherà un ruolo sempre più fondamentale come *premium provider* infrastrutturale nel mercato *Wholesale* Internazionale nella rotta Eurasia, con un forte presidio nell'area mediterranea dove Bari si sta sviluppando come *gateway* e principale *hub* nelle rotte fra Europa e Asia. Grazie al sistema di *Backhaul* europeo in *partnership* con BICS e alla partecipazione al progetto “*Open Hub Med*” (OHM), Retelit è in grado di proporre un sistema di connessione all'avanguardia.

### 3. Sviluppo di nuovi progetti ad alto potenziale

- a. **Tecnologia SD WAN (Software Defined WAN):** sviluppo di una nuova tecnologia che consente di semplificare la gestione delle reti ibride e di ottimizzare le prestazioni delle applicazioni aziendali e di quelle in cloud. Si rivolge alla clientela *Business* e permette di trasformare le infrastrutture di rete in piattaforme dinamiche e intelligenti integrando molteplici tecnologie di accesso, compresi i servizi di rete internet, il *routing* dinamico, *bandwidth on demand*, QoS e servizi di sicurezza informatica.
- b. **Sviluppo della nuova infrastruttura Internet Protocol (IP):** sviluppo di un servizio IP che venga riconosciuto tra i primi nei *ranking* internazionali con l'obiettivo di arricchire il portafoglio *Carrier Services* rivolto agli **operatori e OTT** provenienti dal Far e *Middle East* che atterrano nel mediterraneo per raggiungere l'Europa.
- c. **Ecosistema Mediterraneo – Progetto Rete Sud:** ulteriore espansione della rete esistente accendendo fibre aree sulla tratta Roma-Napoli-Sicilia-Bari per fornire nuovi servizi di connettività ai nodi OHM (di cui Retelit è parte) e in futuro a *Sicily Hub* a Catania.

Il Piano 2018-2022, su **base organica**, prevede un ulteriore miglioramento dei *target* con un fatturato compreso tra €96-101 milioni nel 2021 (rispetto a €89-93 milioni del precedente piano e un fatturato compreso tra €99-104 milioni nel 2022), in particolare con un diverso mix tra contratti IRU e *lease* per quanto riguarda il cavo AAE-1 rispetto al piano precedente. La consistente attività di commercializzazione, insieme all'ampliamento della rete internazionale con l'inserimento di nuove tratte di capacità in Asia e in Europa su rotte diversificate per il Mediterraneo e il *Far East* e ai progetti IP e Rete Sud, contribuiranno in maniera positiva allo sviluppo dei ricavi.

L'EBITDA è previsto attestarsi nel 2021 tra €44-46 milioni e tra €48-51 milioni nel 2022.

In particolare i ricavi e l'EBITDA per segmento evidenzieranno le seguenti dinamiche di crescita nel periodo di piano:

- *Business*: ricavi attesi in crescita dai circa €10 milioni nel 2017 a un range fra €25-27 milioni nel 2022, con un CAGR previsto del 22% circa. L'EBITDA *margin* è previsto tra il 43% e il 46% nel periodo.
- *Wholesale*: ricavi attesi in crescita da circa €48 milioni nel 2017 a un range tra €52-54 milioni di euro di fatturato nel 2022 con un CAGR previsto di circa il 2% nel corso del periodo. L'EBITDA *margin* è previsto tra il 40% e il 43% nel periodo.



- Sistema in cavo sottomarino AAE-1: ricavi attesi in crescita da €4,5 milioni nel 2017 a un *range* tra €22-23 milioni nel 2022. L'EBITDA *margin* è previsto tra il 65% e il 70% nel periodo.

Grazie a questi andamenti si prevede una crescita sostenuta dell'EBIT e dell'utile netto.

La generazione di cassa prevista dal Piano dovrebbe consentire di raggiungere una posizione finanziaria netta di Gruppo positiva al 2021 compresa tra €120-125 milioni rispetto ai €96-101 milioni previsti precedentemente e compresa tra €155-160 milioni nel 2022. Gli investimenti cumulati stimati per il quinquennio 2018-2022 sono previsti intorno ai €90-95 milioni.

Per il 2018 la *guidance* prevista per i principali indicatori economico finanziari è la seguente: fatturato atteso tra i €67 e €71 milioni, EBITDA tra gli €24 e €28 milioni, investimenti nel *range* €28 e €31 milioni e una PFN positiva compresa tra i €37 e i €40 milioni.

*Il Piano Industriale 2018-2022 è stato redatto sulla base dei principi e le stime contabili attualmente in vigore. Si ricorda che per i bilanci che chiuderanno a partire dal 31 dicembre 2019 diverrà obbligatoria l'adozione dei nuovi principi contabili IFRS 9, 15 e 16 che richiederanno di rivedere i dati comparativi a partire dal 1 gennaio 2018. Sulla base delle analisi attualmente in corso da parte della Direzione Finanziaria l'applicazione degli stessi comporterà significativi impatti a livello economico-patrimoniale del Gruppo.*

\*\*\*\*

Il Consiglio di Amministrazione proporrà all'Assemblea degli Azionisti, prevista per il prossimo 27 aprile 2018, in unica convocazione, la distribuzione di un dividendo ordinario da utili dell'esercizio 2017, al lordo delle ritenute di legge, pari a €0,020 per azione, per un importo complessivo pari a € 3,28 milioni, con stacco della cedola n. 2 il 7 maggio 2018 e pagamento il 9 maggio 2018. Avranno diritto al dividendo coloro che risulteranno Azionisti di Retelit S.p.A. al termine della giornata contabile del 8 maggio 2018 (*record date*).

L'avviso di convocazione e la relativa documentazione prescritta dalla normativa applicabile, ivi inclusi il progetto di bilancio al 31 dicembre 2017, la relazione sulla gestione, le relazioni degli amministratori sugli argomenti all'ordine del giorno dell'Assemblea, la relazione del Collegio Sindacale, la relazione della società di revisione, la relazione sul governo societario e gli assetti proprietari e la relazione sulla remunerazione, saranno a disposizione del pubblico, nei termini di legge, presso la sede sociale in Milano, Viale Francesco Restelli n. 3/7 e sul sito internet della Società [www.retelit.it](http://www.retelit.it) nonché presso il meccanismo di stoccaggio autorizzato 1Info all'indirizzo [www.1info.it](http://www.1info.it).

\*\*\*\*

Si rende noto che l'attività di revisione del progetto di bilancio non è ancora stata finalizzata e che la relazione della società di revisione verrà pertanto messa a disposizione entro i termini di legge. Si segnala infine che il conto economico e lo stato patrimoniale allegati rappresentano schemi riclassificati e come tali non oggetto di verifica da parte dei revisori.

\*\*\*\*

*Il Dott. Fabio Bortolotti, in qualità di Dirigente preposto alla redazione dei documenti contabili societari, dichiara, ai sensi del comma 2 dell'art. 154 bis del TUF, che l'informativa contabile contenuta nel presente comunicato corrisponde allo stato delle risultanze documentali, ai libri e alle scritture contabili.*

\*\*\*\*

I risultati al 31 dicembre 2017 ed il Piano Industriale 2018-2022 saranno illustrati oggi, 15 marzo 2018, alle ore 14.30 nel corso di una conference call alla quale interverranno il Presidente della Società, Dario Pardi e l'Amministratore Delegato, Federico Protto. I dettagli per partecipare alla conference call sono i seguenti:

- per l'Italia: +39 02 805 88 11
- per il Regno Unito: +44 1 212818003
- per gli Stati Uniti (numero locale): +1 718 7058794
- per gli Stati Uniti (numero verde): +1 855 2656959

Il materiale di supporto sarà reso disponibile sul sito internet, in concomitanza con l'avvio della conference call.

\*\*\*\*

Si segnala inoltre che il presente comunicato contiene dichiarazioni previsionali (*forward-looking statements*) riguardanti intenzioni, convinzioni o attuali aspettative del Gruppo in relazione ai risultati finanziari e ad altri aspetti delle attività e strategie del Gruppo. Il lettore del presente comunicato non deve porre un indebito affidamento su tali dichiarazioni previsionali in quanto i risultati consuntivi potrebbero differire significativamente da quelli contenuti in dette previsioni come conseguenza di molteplici fattori, la maggior parte dei quali è al di fuori della sfera di controllo del Gruppo. I dati prospettici costituiscono, infatti, vere e proprie previsioni o obiettivi strategici stabiliti nell'ambito della programmazione aziendale.

#### **Gruppo Retelit**

*Retelit è uno dei principali operatori italiani di servizi dati e infrastrutture nel mercato delle telecomunicazioni, dal 2000 quotato alla Borsa di Milano e nel segmento STAR dal 26 settembre 2016. L'infrastruttura in fibra ottica della società al 31 dicembre 2017 si sviluppa per circa 12.500 chilometri (equivalente di circa 231.000 km di cavi in fibra ottica, di cui 67.000 km situati in MAN) e collega 9 Reti Metropolitane e 15 Data Center in tutta Italia, inclusa la Cable Landing Station di Bari. Con circa 3.486 siti On-Net, di cui 2.303 siti cliente, 681 torri di telecomunicazione, 447 cabinets e 40 Data Center di terzi e 15 Data Center di proprietà, la rete di Retelit si estende anche oltre i confini nazionali: grazie alla partnership con BICS, dispone di accesso ai maggiori PoP europei, inclusi Francoforte, Londra, Amsterdam e Parigi. Retelit è membro dell'AAE-1 (Africa-Asia-Europe-1), il sistema in cavo sottomarino che collega l'Europa all'Asia attraverso il Medio Oriente, raggiungendo 19 Paesi, da Marsiglia a Hong Kong, con una landing station di proprietà a Bari. Gli asset di valore fanno di Retelit il partner tecnologico infrastrutturale ideale per gli operatori TLC e ICT e per le aziende, con un'offerta completa di soluzioni immediate di qualità, affidabili e sicure. Servizi che vanno dalla connessione Internet in fibra ottica ultrabroadband al Cloud, dai servizi di rete e VPN alle soluzioni di colocation in circa 10.500 metri quadrati di spazi attrezzati e sicuri connessi in fibra ottica, per esternalizzare servizi di Data Center e soddisfare esigenze di disaster recovery e business continuity. I servizi Carrier Ethernet di Retelit sono, inoltre, certificati Metro Ethernet Forum (MEF).*

**Investor Relations**

Dario Pardi  
Tel. +39 02 2020451  
[Inv.relations@retelit.it](mailto:Inv.relations@retelit.it)

CDR Communication  
Vincenza Colucci  
Mob. +39 335 6909547  
[vincenza.colucci@cdr-communication.it](mailto:vincenza.colucci@cdr-communication.it)

**Media Relations Istituzionale**

CDR Communication  
Angelo Brunello  
Mob. +39 329 2117752  
[angelo.brunello@cdr-communication.it](mailto:angelo.brunello@cdr-communication.it)

**Media Relations ICT**

Competence srl  
Domenico Andolfo  
Mob. +39 393 0108207  
[andolfo@compcom.it](mailto:andolfo@compcom.it)  
[media.relations@retelit.it](mailto:media.relations@retelit.it)

Allegati gli schemi di Conto Economico Stato Patrimoniale e Rendiconto Finanziario del Gruppo Retelit e della capogruppo Retelit S.p.A. al 31 dicembre 2017<sup>1</sup>

### Conto economico consolidato

(migliaia di euro)	31/12/2017	31/12/2016
Ricavi	59,994	48,133
Altri proventi	5,381	1,458
<i>di cui non ricorrenti</i>	<i>1,709</i>	
<b>Totale ricavi e proventi operativi</b>	<b>65,374</b>	<b>49,592</b>
Acquisti di materie prime e servizi esterni	(26,789)	(23,408)
Costi del personale	(6,482)	(6,354)
Altri costi operativi	(5,200)	(5,253)
<b>RISULTATO OPERATIVO ANTE AMMORTAMENTI E SVALUTAZIONI</b>	<b>26,904</b>	<b>14,576</b>
Ammortamenti e svalutazioni delle attività materiali ed immateriali	(14,117)	(12,007)
Altri accantonamenti e svalutazioni	(558)	(398)
<b>RISULTATO OPERATIVO</b>	<b>12,228</b>	<b>2,172</b>
Proventi finanziari	479	724
Proventi finanziari da strumenti derivati	-	107
Oneri finanziari	(911)	(120)
Adeguamento partecipazioni valutate con il metodo del PN	(25)	-
<b>RISULTATO PRIMA DELLE IMPOSTE</b>	<b>11,771</b>	<b>2,882</b>
Imposte sul reddito del periodo	(395)	(17)
Imposte differite	-	-
<b>Utile / (Perdita) d'esercizio</b>	<b>11,375</b>	<b>2,865</b>
Utile (perdita) riconosciuti a Patrimonio Netto che transiteranno da Conto Economico	(270)	121
Utile (perdita) riconosciuti a Patrimonio Netto che non transiteranno da Conto Economico	12	(66)
<b>Risultato complessivo del periodo</b>	<b>11,117</b>	<b>2,799</b>

<sup>1</sup> Si precisa che l'attività della Società di Revisione è in fase di completamento

## Prospetto della situazione patrimoniale e finanziaria consolidata

(migliaia di euro)	31/12/2017	31/12/2016
<b>Attività non correnti:</b>		
Infrastruttura di rete	114,905	107,877
Altre immobilizzazioni materiali	1,096	1,239
Immobilizzazioni materiali in corso	-	36,992
<b>Totale attività materiali</b>	<b>116,001</b>	<b>146,109</b>
Concessioni, licenze, marchi e diritti simili	49,802	21,371
Altre immobilizzazioni immateriali	0	500
<b>Totale attività immateriali</b>	<b>49,802</b>	<b>21,871</b>
Partecipazioni valutate con il metodo del patrimonio netto	100	-
Attività per imposte anticipate	7,200	7,200
Altre attività non correnti	516	457
<b>Totale altre attività non correnti</b>	<b>7,816</b>	<b>7,657</b>
<b>TOTALE ATTIVITA' NON CORRENTI</b>	<b>173,619</b>	<b>175,637</b>
<b>Attività correnti:</b>		
Attività finanziarie correnti	0	5,751
Crediti commerciali, crediti vari e altre attività correnti	34,877	21,882
Crediti tributari, crediti IVA e imposte dirette correnti	538	1,134
Cassa e altre disponibilità liquide equivalenti	65,953	19,459
<b>TOTALE ATTIVITA' CORRENTI</b>	<b>101,368</b>	<b>48,226</b>
<b>TOTALE ATTIVITA'</b>	<b>274,988</b>	<b>223,863</b>
<b>Patrimonio netto:</b>		
Capitale emesso	144,209	144,209
Riserve di patrimonio netto e risultati d'esercizio	2,265	(8,852)
<b>Patrimonio netto e risultati di esercizio</b>	<b>146,474</b>	<b>135,357</b>
<b>TOTALE PATRIMONIO NETTO</b>	<b>146,474</b>	<b>135,357</b>
<b>Passività non correnti:</b>		
Passività finanziarie non correnti	15,122	11,037
TFR e altri fondi relativi al personale	1,099	1,392
Fondi per rischi e oneri futuri	1,896	2,690
Ricavi differiti non correnti	43,517	33,333
<b>TOTALE PASSIVITA' NON CORRENTI</b>	<b>61,633</b>	<b>48,453</b>
<b>Passività correnti:</b>		
Passività finanziarie correnti	17,412	888
Fondi per rischi e oneri futuri a breve	383	
Debiti commerciali, debiti vari e altre passività correnti	44,397	35,990
<i>di cui verso parti correlate</i>	<i>444</i>	<i>1,049</i>
Debiti tributari, debiti IVA e imposte dirette correnti	1,056	17
Ricavi differiti correnti	3,633	3,157
<b>TOTALE PASSIVITA' CORRENTI</b>	<b>66,880</b>	<b>40,054</b>
<b>TOTALE PASSIVITA'</b>	<b>274,988</b>	<b>223,863</b>

## Rendiconto finanziario consolidato

(migliaia di euro)	31/12/2017	31/12/2016
<b>FLUSSO MONETARIO DA ATTIVITA' OPERATIVA</b>		
Utile (perdita)	11,375	2,865
<i>Rettifiche per:</i>		
Ammortamenti	14,117	12,007
Svalutazione crediti	431	283
Variazione del fondo T.F.R.	101	123
Variazione fondi per rischi e oneri	(794)	(482)
Interessi e oneri maturati	913	(711)
A deguamento partecipazioni valutate con il metodo del PN	25	
Interessi e oneri finanziari incassati/(pagati)	(426)	659
Imposte	395	17
(Plusvalenza)/minusvalenza per disinvestimenti	(2,902)	(309)
<b>FLUSSO MONETARIO GENERATO (ASSORBITO) DALL'ATTIVITA' OPERATIVA</b>	<b>23,235</b>	<b>14,453</b>
(Incremento)/Decremento crediti commerciali e altre attività correnti	(13,426)	1,846
(Incremento)/Decremento crediti tributari, crediti IVA e imposte dirette	597	(430)
Incremento/(Decremento) debiti fornitori e ricavi differiti	20,021	7,750
Incremento/(Decremento) Debiti tributari, debiti IVA e imposte dirette correnti	643	(357)
<b>VARIAZIONE NETTA DELLA ATTIVITA' E PASSIVITA' CORRENTI E ALTRE VARIAZIONI</b>	<b>7,834</b>	<b>8,809</b>
<b>FLUSSO FINANZIARIO NETTO GENERATO (ASSORBITO) DALL'ATTIVITA' OPERATIVA</b>	<b>31,070</b>	<b>23,262</b>
<b>FLUSSO MONETARIO DA ATTIVITA' DI INVESTIMENTO</b>		
Investimenti in attività materiali	(13,898)	(29,755)
Disinvestimenti in attività materiali	1,315	488
Partecipazioni valutate con il metodo del patrimonio netto	(125)	
Investimenti in attività immateriali	(6,909)	(5,397)
Investimenti in attività immateriali AAE-1	(11,479)	
Disinvestimenti in attività immateriali	21,894	
Variazione per effetti monetari degli investimenti	(955)	2,494
Investimenti netti in altre attività non correnti	(59)	(36)
<b>FLUSSO MONETARIO GENERATO (ASSORBITO) DALL'ATTIVITA' DI INVESTIMENTO</b>	<b>(10,216)</b>	<b>(32,206)</b>
<b>FLUSSO MONETARIO DA ATTIVITA' DI FINANZIAMENTO</b>		
(Incremento)/Decremento netto attività finanziarie	5,500	6,248
Accensione di finanziamenti	20,947	10,315
(Rimborsi) di finanziamenti	(805)	(560)
<b>FLUSSO MONETARIO GENERATO (ASSORBITO) DALL' ATTIVITA' DI FINANZIAMENTO</b>	<b>25,642</b>	<b>16,003</b>
<b>FLUSSO DI CASSA COMPLESSIVO</b>	<b>46,494</b>	<b>7,059</b>
<b>DISPONIBILITA' LIQUIDE ALL'INIZIO DELL'ESERCIZIO</b>	<b>19,459</b>	<b>12,400</b>
<b>DISPONIBILITA' LIQUIDE AL TERMINE DELL'ESERCIZIO</b>	<b>65,953</b>	<b>19,459</b>

**Posizione Finanziaria Netta consolidata**

	2017	2016
	(valori in migliaia di euro)	
Passività finanziarie		
- correnti	17,412	888
- non correnti	15,122	11,037
Attività finanziarie		
- correnti	(0)	(562)
- cassa e altre disponibilità liquide	(65,953)	(19,459)
<b>Indebitamento netto ( A )</b>	<b>(33,420)</b>	<b>(8,095)</b>
Totale patrimonio netto ( B )	146,474	135,357
<b>Totale capitale impiegato ( C )</b>	<b>113,054</b>	<b>127,261</b>

**Prospetto della situazione Patrimoniale Finanziaria Retelit S.p.a**

	31/12/2017	31/12/2016
<b>Attività non correnti:</b>		
Altre immobilizzazioni materiali	149,653	173,008
Immobilizzazioni materiali in corso	-	34,605,254
<b>Totale attività materiali</b>	<b>149,653</b>	<b>34,778,262</b>
<b>Attività immateriali</b>		
Concessioni, licenze, marchi e diritti simili	25,346,695	497,514
Altre immobilizzazioni immateriali	0	0
<b>Totale attività immateriali</b>	<b>25,346,695</b>	<b>497,514</b>
Partecipazioni	149,534,209	142,618,209
Partecipazioni valutate con il metodo del patrimonio netto	100,000	-
Altre attività non correnti	510	510
<b>Totale altre attività non correnti</b>	<b>149,634,718</b>	<b>142,618,718</b>
<b>TOTALE ATTIVITA' NON CORRENTI</b>	<b>175,131,066</b>	<b>177,894,495</b>
<b>Attività correnti:</b>		
Attività finanziarie correnti	-	561,370
Crediti commerciali, crediti vari e altre attività correnti	9,859,305	612,856
<i>di cui verso parti correlate</i>	<i>3,325,737</i>	
Crediti tributari, crediti IVA e imposte dirette correnti	72,336	800,814
Cassa e altre disponibilità liquide equivalenti	23,398,196	5,634,634
<b>TOTALE ATTIVITA' CORRENTI</b>	<b>33,329,837</b>	<b>7,609,673</b>
<b>TOTALE ATTIVITA'</b>	<b>208,460,903</b>	<b>185,504,168</b>
<b>Patrimonio netto:</b>		
Capitale emesso	144,208,619	144,208,619
Riserve di patrimonio netto e risultati d'esercizio	5,846,604	(3,630,336)
<b>Patrimonio netto e risultati di esercizio</b>	<b>150,055,222</b>	<b>140,578,283</b>
<b>TOTALE PATRIMONIO NETTO</b>	<b>150,055,222</b>	<b>140,578,283</b>
TFR e altri fondi relativi al personale	590,005	342,051
Fondi per rischi e oneri futuri	111,206	440,590
Ricavi differiti non correnti	4,123,219	500,000
Passività finanziarie non correnti vs società del Gruppo	41,204,494	40,401,015
<b>TOTALE PASSIVITA' NON CORRENTI</b>	<b>46,028,924</b>	<b>41,683,656</b>
<b>Passività correnti:</b>		
Passività finanziarie correnti vs società del Gruppo	0	-
Fondi per rischi e oneri futuri a breve	383,241	
Debiti commerciali, vari e altre passività correnti	11,022,379	3,242,229
<i>di cui verso parti correlate</i>	<i>2,238,268</i>	<i>186,917</i>
Debiti tributari, debiti IVA e imposte dirette correnti	660,133	-
Ricavi differiti correnti	311,004	-
<b>TOTALE PASSIVITA' CORRENTI</b>	<b>12,376,757</b>	<b>3,242,229</b>
<b>TOTALE PASSIVITA'</b>	<b>208,460,903</b>	<b>185,504,168</b>



**Conto Economico Complessivo Retelit S.p.a.**

	31/12/2017	31/12/2016
Ricavi	1,637,957	107,656
Altri proventi	4,700,967	2,170,423
<i>di cui non ricorrenti</i>	1,709,045	
<i>di verso parti correlate</i>	2,847,789	1,883,311
<b>Totale ricavi e proventi operativi</b>	<b>6,338,924</b>	<b>2,278,079</b>
Acquisti di materie prime e servizi esterni	(4,386,918)	(3,024,545)
Costi del personale	(2,732,116)	(2,018,491)
Altri costi operativi	(391,996)	(426,795)
<b>RISULTATO OPERATIVO ANTE AMMORTAMENTI E SVALUTAZIONI</b>	<b>(1,172,106)</b>	<b>(3,191,751)</b>
Ammortamenti e svalutazioni delle attività materiali ed immateriali	(1,137,768)	(146,958)
Altri accantonamenti e svalutazioni	(127,777)	(114,760)
<b>RISULTATO OPERATIVO</b>	<b>(2,437,651)</b>	<b>(3,453,469)</b>
Proventi finanziari	6,565,102	132,236
Ripristino di valore di partecipazioni valutate al costo storico	6,916,000	
Oneri finanziari	(1,382,924)	(737,849)
<i>di cui verso parti correlate</i>	1,067,742	728,994
Adeguamento partecipazioni valutate con il metodo del PN	(25,000)	
<b>RISULTATO PRIMA DELLE IMPOSTE</b>	<b>9,635,527</b>	<b>(4,059,083)</b>
Imposte sul reddito del periodo	-	-
Imposte differite	-	-
<b>Utile / (Perdita) di esercizio</b>	<b>9,635,527</b>	<b>(4,059,083)</b>
Utile (perdita) riconosciuti a Patrimonio Netto che transiteranno da Conto Economico	(121,000)	121,116
Utile (perdita) riconosciuti a Patrimonio Netto che non transiteranno da Conto Economico	(37,471)	(22,857)
<b>Risultato complessivo del periodo</b>	<b>9,477,056</b>	<b>(3,960,825)</b>

## Rendiconto Finanziario Retelit S.p.a.

(migliaia di euro)	31/12/2017	31/12/2016
<b>FLUSSO MONETARIO DA ATTIVITA' OPERATIVA</b>		
Utile (perdita) di periodo	9,636	(4,059)
<i>Rettifiche per:</i>		
Ammortamenti	1,138	147
Variazione del fondo T.F.R.	210	(15)
Variazione fondi per rischi e oneri	54	(130)
Adegamento partecipazioni valutate con il metodo del PN	25	
Ripristino di partecipazioni valutate al costo storico	(6,916)	
Proventi e oneri finanziari maturati	(5,182)	606
Dividendi incassati	6,534	
Proventi e oneri finanziari incassati/(pagati)	(285)	25
(Plusvalenza)/minusvalenza per disinvestimenti	(1,709)	
<b>FLUSSO MONETARIO GENERATO (ASSORBITO) DALL'ATTIVITA' OPERATIVA</b>	<b>3,504</b>	<b>(3,427)</b>
(Incremento)/Decremento crediti commerciali e altre attività correnti	(9,246)	522
(Incremento)/Decremento crediti tributari, crediti IVA e imposte dirette	728	(184)
Incremento/(Decremento) debiti fornitori e ricavi differiti	14,000	902
Incremento/(Decremento) debiti tributari, debiti IVA e imposte dirette correnti	660	(357)
<b>VARIAZIONE NETTA DELLA ATTIVITA' E PASSIVITA' CORRENTI E ALTRE VARIAZIONI</b>	<b>6,143</b>	<b>883</b>
<b>FLUSSO FINANZIARIO NETTO GENERATO (ASSORBITO) DALL'ATTIVITA' OPERATIVA</b>	<b>9,647</b>	<b>(2,544)</b>
<b>FLUSSO MONETARIO DA ATTIVITA' DI INVESTIMENTO</b>		
(Investimenti) in attività materiali	(11)	(11,617)
Partecipazioni valutate con il metodo del patrimonio netto	(125)	
(Investimenti) in attività immateriali	(95)	(268)
Investimenti in attività immateriali AAE-1	(11,478)	
Disinvestimenti in attività immateriali	21,894	
Variazione e per effetti monetari degli investimenti	(2,286)	(623)
<b>FLUSSO MONETARIO GENERATO (ASSORBITO) DALL'ATTIVITA' DI INVESTIMENTO</b>	<b>7,899</b>	<b>(12,508)</b>
<b>FLUSSO MONETARIO DA ATTIVITA' DI FINANZIAMENTO</b>		
(Incremento)/Decremento netto attività finanziarie	(585)	1,404
Accensione/(rimborsi) finanziamenti	803	13,659
<b>FLUSSO MONETARIO GENERATO (ASSORBITO) DALL'ATTIVITA' DI FINANZIAMENTO</b>	<b>218</b>	<b>15,063</b>
<b>FLUSSO DI CASSA COMPLESSIVO</b>	<b>17,763</b>	<b>10</b>
<b>DISPONIBILITA' LIQUIDE ALL'INIZIO DELL'ESERCIZIO</b>	<b>5,635</b>	<b>5,624</b>
<b>DISPONIBILITA' LIQUIDE AL TERMINE DELL'ESERCIZIO</b>	<b>23,398</b>	<b>5,635</b>