

INTRED S.P.A.:

IL FATTURATO 2019 CRESCE DEL 21% A 20,8 MILIONI DI EURO

CONNESSIONI IN BANDA ULTRALARGA AUMENTATE DEL 45%

Milano, 13 Febbraio 2020 – Il Consiglio di Amministrazione di Intred S.p.A. (“Società” o “Intred”), operatore di telecomunicazioni quotato dal 2018 sul mercato AIM Italia di Borsa Italiana (simbolo: ITD.MI), riunitosi in data odierna, ha esaminato il fatturato al 31 dicembre 2019 che risulta pari a Euro 20,8 milioni, in crescita del 21% rispetto allo stesso periodo dell’anno precedente.

Nel 2019 la rete di fibra ottica è passata da 1.950 Km a 2.900 Km, con una crescita del 49% su base annua e lo sviluppo maggiore si è registrato nelle provincie di Bergamo, Monza e Brianza, Lecco, Milano e Brescia.

Daniele Peli, Co-Founder e Amministratore Delegato di Intred S.p.A., ha commentato: *“Siamo indubbiamente soddisfatti dei risultati ottenuti da Intred nel 2019, che confermano il trend di crescita degli ultimi trimestri. L’anno è stato anche caratterizzato dalla crescita continua della nostra infrastruttura, in particolare quella in fibra ottica che rappresenta ad oggi la tecnologia più avanzata e performante, fondamentale per garantire lo sviluppo aziendale nei prossimi anni. Il nostro obiettivo infatti, anche per il 2020, rimane quello di continuare a crescere, anche grazie al recente accordo vincolante per l’acquisizione della maggioranza del capitale sociale di Qcom S.p.A, una realtà che opera nel nostro settore ma complementare a Intred sia in termini di presenza geografica che di servizi offerti”*.

L’incremento complessivo dei ricavi è sostenuto principalmente dalle vendite di connessioni in banda ultralarga cresciute del +45% a Euro 11,7 milioni rispetto al medesimo periodo dello scorso anno e che rappresenta circa il 56% del fatturato complessivo. Si registra, inoltre, una crescita significativa nel settore della telefonia (+17% a Euro 2,3 milioni), mentre si mantengono stabili i ricavi dei servizi da datacenter (Housing e Cloud). Come previsto, sono in diminuzione il settore della banda larga (-9,4%), derivante da connettività basata cavi in rame, e il settore RDSL (-8%), in quanto la società sta fortemente incentivando i propri clienti a passare a connessioni in fibra ottica, tecnologia di ultima generazione e più performante.

Il 95% dei ricavi deriva da canoni ricorrenti, che garantiscono all’azienda continuità ed agile visibilità sulle previsioni future. La ripartizione del fatturato per tipo di cliente si mantiene stabile rispetto ai periodi precedenti, con una crescita elevata delle vendite verso Clienti Residenziali (+25% a Euro 6,1 milioni) e i Clienti Professionali (+21% a Euro 11,2 milioni). Positivo anche il trend di crescita nel settore Wholesale (+16% a Euro 2,7 milioni) e nella P.A. (+8%).

€/milioni	2018		2019		YoY
	Fatturato	%	Fatturato	%	Var. 19/18
Residenziali	4.9	28,5%	6.1	29,5%	+25,1%
Professionali	9.2	53,6%	11.2	53,7%	+21,3%
P.A.	0.76	4,4%	0.83	4,0%	+8,4%
Wholesale	2.3	13,5%	2.7	12,9%	+15,8%
Totale	17.2	100,0%	20.8	100,0%	21,1%

Continua sensibilmente la crescita del numero degli utenti con linee dati che sono pari a 31.570 al 31 dicembre 2019, con una crescita del 20% rispetto allo stesso periodo dello scorso anno.

Il “churn rate” sul fatturato è pari al 4,0% sostanzialmente allineato al dato dello scorso esercizio.

Il presente comunicato è disponibile nella sezione investitori del sito www.intred.it.

Intred Telecomunicazioni

Operatore di telecomunicazioni di riferimento nel territorio della Lombardia, nato nel 1996 ad opera di Daniele Peli, attuale Presidente e AD della società, dal 2018 quotato sul mercato AIM Italia di Borsa Italiana (simbolo: ITD.MI). Con una rete in fibra ottica di 2.900 chilometri, Intred fornisce a clienti Business e Retail (questi ultimi col marchio EIR) connettività in banda larga e ultra-larga, fixed access wireless, telefonia fissa, servizi cloud e servizi accessori correlati. La gestione diretta delle infrastrutture consente efficienza, redditività, qualità del servizio e, grazie ad un call center interno dedicato, un livello di assistenza garantito ed estremamente elevato. Gli asset di valore, un modello di business consolidato ed altamente scalabile, con € 20,8 milioni di fatturato al 31 dicembre 2019, fanno di Intred il partner tecnologico infrastrutturale ideale, con un'offerta completa di soluzioni di qualità, affidabili e sicure. www.intred.it

Nomad

Banca Profilo S.p.A.
+39 02 584081
alessio.muretti@bancaprofilo.it

Specialist

Integrae SIM S.p.A.
+39 02 87208720
info@integraesim.it

Investor Relation

Intred
CFO & Investor Relations Officer
Filippo Leone
Tel. +39 391 4143050
ir@intred.it

Media Relation

CDR Communication
Angelo Brunello
Tel. +39 329 2117752
angelo.brunello@cdr-communication.it

CDR Communication
Vincenza Colucci
Tel. +39 335 6909547
vincenza.colucci@cdr-communication.it